



I primi dieci anni di Borinato Security

di Monica Bertolo

Nel giardino estivo di Villa Bonin a Vicenza, tra il colonnato Palladiano e le barchesse della neoclassica dimora unite alle strutture hi-tech della raffinata location scelta dall'azienda vicentina, si sono festeggiati i 10 anni di attività della Borinato Security, nel corso del Meeting Nazionale Borinato Security 2011. Una giornata fitta di incontri dai contenuti tecnici e commerciali, che ha visto protagonisti i distributori della società vicentina, provenienti da tutta Italia, isole comprese.

Se nel mattino sono stati presentati i nuovi progetti commerciali e gli obiettivi per il 2011, con i suggerimenti dell'azienda per la migliore presentazione del catalogo Borinato Security, nel pomeriggio sono state illustrate le novità e i prodotti che usciranno nella seconda parte del 2011.

Di particolare interesse l'intervento di Franco Valentini, CEO di Selea, l'IP technology partner di Borinato Security. Valentini, durante la sua relazione di taglio prettamente tecnico e formativo, ha sottolineato come sia "Inutile nascondere che, in Italia, l'80% del mercato della videosorveglianza è ancora in mano ai nostalgici dell'analogico. Per l'installatore - ha spiegato Valentini - il DVR rappresenta un prodotto facile da installare e a lui noto, mentre invece guarda l'IP con sospetto, non solo perché è più costoso ma soprattutto perché le tecnologie IP richiedono nuove conoscenze su Rtp, Http, Tcp/Ip, Ftp, Dhcp, Macaddress, Porta80, Firewall, Switch, Router, Protocolli, etc... Per l'installatore di TVCC - ha proseguito Valentini - la tecnologia IP rappresenta un investimento in termini di personale informatico ed esperienza. È molto più semplice ed economico rimanere nell'analogico, magari sposando il nuovo analogico ad alta definizione HDTV".

Con tale consapevolezza, Valentini ha lanciato una sana provocazione agli intervenuti al Meeting Nazionale Borinato Security 2011 chiedendo loro: "Come possiamo dare torto all'installatore che guarda con sospetto l'IP?"

Valentini trova la risposta osservando l'evoluzione del mercato. "Quel che accade sul mercato della sicurezza è che trasversalmente all'installatore di tvcc sta crescendo un nuovo competitor: l'installatore informatico di sistemi di videosorveglianza su IP. Sta accadendo questo perché l'installatore di sicurezza ha lasciato incolto questo spazio. Così, nuovi competitors stanno rosicchiando, anno dopo anno, ruolo e mercato al tradizionale installatore di sicurezza che, a ragione o a torto, ha preferito non investire nel nuovo trend di mercato. È un peccato - sottolinea Valentini - perché anche in Italia accade quello che sta succedendo all'estero: l'analogico diminuisce a vista d'occhio (-9%) e l'IP aumenta la sua inarrestabile presenza (+25%). Tra qualche anno, che lo si voglia oppure no, il mercato della sicurezza sarà quasi tutto IP e gli installatori di tvcc si troveranno nelle condizioni di dover tardivamente cambiare strada oppure chiudere baracca. Se oggi fossero così lungimiranti da accorgersene, potrebbero essere ancora in tempo per dire la loro".

Dopo l'intervento dell'IP technology partner di Borinato e l'approfondimento sulle novità prodotto dell'azienda berica, molti sono stati gli interventi da parte dei distributori, interventi che hanno dato il la non solo a costruttivi confronti, ma anche a nuovi spunti relativi ai prodotti, alla campagna commerciale, alla corale visione del mercato della security in Italia.

A conclusione della giornata di lavoro il momento del premio "Collaborazione con Borinato

I distributori premiati

2R FORNITURE - Sig. Mauro Batta
ALTA SICUREZZA Srl - Sig. Mario Canfarotta
DSA BRIANZA Srl - Sig. Francesco Colli Lanzi
DS PRO Srl - Sig. Antonio Razzano
FAI SICUREZZA Snc - Sig. Fabio Rosini
GAMMA GI Srl - Sig. Giorgio Golinelli
GAMMATEC Automazione & Sicurezza Srl - Sig. Claudio Carfora
HDI DISTRIBUZIONE Srl - Sig. Alessandro Augugliaro
L'ANTIFURTO - Sig. Guido Mulas
L'AUTOMAZIONE di Botterdetto Martinazzi R. - Sig. Gianni Carniato
MARUSCO Rappresentanze di M. Giuseppe - Sig. Roberto Valleriani
OLIVIERI Srl - Sig.ri Cesare Olivieri e Aldo Olivieri
TASS Srl - Sig.ra Emanuela Silotto
TOSCANA SERVICE - Sig. Simone Fontana
UBI.COMM di Ponzano Gianluca - Sig. Gianluca Ponzano
VDR Elettronica Sas di B. Pasquale & C. - Sig.ri Giuseppe Vitale e Antonio De Tommaso

Security, oggi azienda decennale".

Ed è stato proprio Leonardo Borinato, CEO dell'azienda, a conferire il premio, dichiarando che "Borinato Security, lieta del traguardo raggiunto dei dieci anni di attività, ha voluto premiare i distributori che nel corso degli anni hanno collaborato con l'azienda, creando grandi rapporti di intesa, non solo sul piano lavorativo ma anche personale. Noi crediamo - ha sottolineato Borinato - nei nostri distributori, in coloro che ci rappresentano e che ci supportano così come loro credono in noi, nella nostra realtà e lo dimostrano con il loro impegno e con i loro risultati. Se siamo una realtà solida, lo siamo perché tutti noi assieme lavoriamo con professionalità".

L'evento si è chiuso nel giardino estivo della villa palladiana, con una serata enogastronomica all'insegna del relax, a sottolineare lo stile "friendly" che contraddistingue l'azienda vicentina. 

